

Roberto Rosso Director KEY-STONE Marketing research and consulting

Cuando acontecen hechos incapacitantes en la economía, la actividad, en nuestro caso los servicios odontológicos, se concentra y reestructura. En el futuro, las clínicas dentales serán más grandes, organizadas, competitivas y empresariales. Así, la gestión y la economía empresarial son de gran utilidad para todos aquellos que quieran contextualizar estas disciplinas en el mercado dental/médico.



www.americanmyd.es info@americandent.com +34 934 196 544

Síguenos en:



ericanmyd



American M&I



/grupokalma



AmericanMyD

Los productos de esta revista están orientados a profesionales del sector dental.

EDITORIAL

Manual Dental Management en la era post Covid-19

Cuando acontecen hechos impredecibles, catastróficos e incapacitantes en todos los sectores de la economía y la vida social, el impacto del cambio es inmediato, con una aceleración de los procesos que conducen casi siempre a una concentración y reestructuración de la actividad; en nuestro caso, la oferta de servicios odontológicos. En un futuro cercano, se producirá una reducción fisiológica de las clínicas dentales, que serán más grandes, organizadas, competitivas y consideradas como sistemas empresariales.

En este contexto, la gestión y la economía empresarial deberían formar parte del acervo cultural de los dentistas, al menos de todos aquellos que ejercen la actividad por su cuenta. Estas disciplinas son de gran utilidad práctica para todos aquellos que posean o gestionen una consulta dental, más o menos articulada y compleja, pero también para todos aquellos que quieran profundizar en la materia, aunque ya provengan de estudios de este tipo o sean personal de gestión económica/profesional, y que quieran contextualizarla dentro del mercado dental/médico.

Contextualización es la palabra clave de este manual, que nace con una filosofía muy precisa: utilizar algunas piedras angulares de la literatura de la administración de empresas, la psicología y la sociología del trabajo para adaptarlas a la práctica diaria de la gestión de la clínica dental. Un propósito respaldado por las experiencias profesionales de ambos autores: una con una sólida formación académica en administración de empresas y la otra con un profundo conocimiento de la dinámica de la oferta y la demanda en el sector dental.

Llevamos demasiado tiempo escuchando que las asignaturas relacionadas con la gestión y la economía empresarial deberían formar parte del acervo cultural de los dentistas, al menos de todos aquellos que ejercen la actividad en por su cuenta. Como contrapartida, también se oye decir que la profesión odontológica, al igual que cualquier otra profesión médica, no requiere un estudio profundo de las cuestiones económicas o de "mercado", olvidando, por desgracia, que el profesional que dirige una consulta dental no deja de ser un empresario.

Como apasionados, incluso antes que expertos, del sector dental - con el que compartimos desde hace varios años la cotidianeidad, sus vicisitudes y su extraordinario desarrollo - sentimos la necesidad de arrojar algo más de luz sobre estas cuestiones. Esta distinción puede parecer evidente a los ojos de algunos, pero en opinión de tantos otros, sigue sin ser clara ni asumible.

Una cosa es la actividad clínica, es decir, una maravillosa profesión médica que permite ayudar a las personas no sólo a mejorar su salud bucodental y general, sino también a resolver necesidades que aumentan la socialización y la autorrealización de los individuos. Otra es invertir y organizar recursos, procesos y tecnologías para poder desarrollar la actividad clínica propiamente dicha. En pocas palabras, una cosa es ser dentista y otra muy distinta ser propietario de una clínica dental.



Reserva tu libro en este código QR

Los autores: Aurelio Gisco y Roberto Rosso



ÍNDICE











Editorial	•	
DESINFECCIÓN Desinfección de impresiones	. Pag. 4	
AlproJet D y AlproJet W Pareja perfecta para tu equipo dental.	Pag. 5	
Minuten Spray Classic y Desnet +	_	
SOFTWARE DENTAL JÚLIA	. Pag. 7	
ROBERTO ROSSO		
El sector odontológico sigue recuperándose tras la crisis debida a la pandemia	. pag. 8	
Escáneres intraorales iTero Nuevo iTero 5D plus movile Nuevo iTero 5D plus kart	•	
Microscopios. Labomed	J	
¿Por qué es importante el uso de la magnificación en las distintas especialidades de Odontología?	Pag. 12	
Microscopios. Labomed Opinión del experto	Pag. 13	
Nuevo Prima DNT Premium Otra dimensión en magnificación	Pag. 14	
CLIENTES FELICES Selección de imágenes en las entregas de aparatología	Pag. 15	
MATERIALES DE IMPRESIÓN Kettenbach		
Nuevo sistema de dispensación Fácil y más económica toma de impresión		* PRODUCTO + DESTACADO
KDM by PeriOptix Lupas y luces, observa la diferencia	. 18 y 19	
SATELEC-ACTEON	Pag. 20	
KUIZZ ¿Te atreves a jugar con nosotros?	Pag. 20	
Software Dental Júlia Gestionar una clínica dental es más fácil con la Tecnología adecuada	Pag. 21	
Ofertas Especiales Exclusivas AM&D Pag.	22 y 23	
Promotores AM&D	Pag. 24	

ALPRO se encuentra entre las empresas más creativas en el área de protección y control de infecciones. Se han ganado una sólida reputación por su fiabilidad y productos de alta calidad y respetuosos con el medio ambiente.



¿Desinfectas las impresiones antes de llevarlas al laboratorio? ¿Realizas labores de desinfección de impresiones dentales y prótesis, antes de enviarlas a tu laboratorio? ¿Tienes la seguridad de que tu laboratorio desinfecte las prótesis antes de enviártelas? ¿Desinfectas la prótesis antes de hacer la prueba de ajuste en tu paciente?

En este artículo te presentamos la solución para la limpieza y desinfección de impresiones dentales (alginatos, siliconas, poliéteres, hidrocoloides, etc.) y prótesis dentales, sin alterar sus propiedades:

Printosept ID de Alpro

Esta solución es ideal para su uso, tanto en clínicas dentales como en laboratorios de prótesis. La solución está lista para su uso, no es necesario realizar diluciones y es efectiva en tan solo 5 minutos.

Respe<mark>cto a su uso, según el Conse</mark>jo de Dentistas de España, está demostrado que es más efectivo la desinfección por inmersión de las impresiones o prótesis, que pulverizarlas.

Por lo que Printosept ID es la solución ideal para llevar a cabo una desinfección exhaustiva de las prótesis.

A continuación te indicamos las características más importantes a tener en cuenta de Printosept ID de Alpro.

- Está libre de aldehídos y fenoles, no produce alergias.
- Tiene un olor fresco y agradable.
- Es bactericida.
- Tiene propiedades fungicidas (Candida albicans).
- También es un potente tuberculicida.
- Es eficaz contra virus envueltos (incl. HBV, HCV, HIV, Herpes simplex, Influenza incl. H1N1 + H5N1, BVDV, Vaccinia).
- Es eficaz contra el COVID-19.





¿Sabes si el líquido que te recomienda el fabricante de tu equipo dental es realmente virucida?

Hoy os hablamos de la gama ALPROJET de ALPRO tanto en su opción diaria como en su opción semanal. iLa pareja perfecta!

Para uso diario Alprojet D

Alprojet D es un líquido para la limpieza y mantenimiento diario de los sistemas de aspiración y evacuación de las unidades dentales con o sin separador de amalgama.

Reduce los gérmenes ya que es bactericida, fungicida y virucida (HCV).

Y muy importante, no contiene aldehídos y libre de fenoles, que pueden provocar irritaciones en la piel y en las vías respiratorias.

Además:

- Elimina los malos olores.
- No produce espuma, por lo que no es necesario el uso de pastillas antiespumógenas.
- No daña los sistemas, las válvulas y los conductos.
- Las sustancias activas de Alprojet D son biodegradables, según directiva OECD.

Alprojet D de Alpro esta recomendado por las principales marcas del mercado: Fedesa, Anthos, Dentsply Sirona, entre otros.

Para uso semanal, Alprojet W isu compañero perfecto!

En un concentrado líquido para la limpieza y el mantenimiento semanal de los sistemas dentales de aspiración y de separación (apropiado para separadores de amalgama).

Ha sido especialmente diseñado para utilizar 1 o 2 veces por semana y después de una cirugía.

Disuelve proteínas, la cal, neutraliza el agua oxigenada, el bicarbonato sódico.

Las sustancias activas de Alprojet W son biodegradables, según directiva OECD.

SUPERFICIES DESINFECTADAS, TRANQUILIDAD ASEGURADA



Otro modo de contagio, es la contaminación y el contacto con el paciente.

- Los instrumentos contaminados, jeringas de aire, aspiradores, etc.
- Los materiales, composites, rollos de algodón, etc.
- Los muebles, bandejas, asideros, puertas, cajones.
- Los gérmenes pueden transmitirse a través de las manos de los pacientes al dentista y de estos a otros pacientes.

Esto también se aplica para las impresiones, prótesis y platinas. Allí, los gérmenes patógenos también pueden ser un riesgo para los protésicos y viceversa. Entre cada visita de cada paciente, es necesario la desinfección de las superficies para evitar el contagio por contacto.

NO TE PIERDAS LAS OFERTAS EXCLUSIVAS DE MINUTEN SPRAY Y DESNET +

MINUTEN SPRAY CLASSIC

Solución alcohólica lista para usar.

Apta para la limpieza y desinfección rápida de superficies de dispositivos médicos como turbinas, piezas de mano y contra-ángulos, agarres de unidades, mesas de suspensión y equipos médicos.

Aprobado entre otros por Dentsply Sirona y Planmeca. Desinfectante de acción rápida libre de aldehídos y fenol basado en una combinación de alcoholes, QAC y alquilaminas. Solo para uso en superficies compatibles con alcohol.

Eficacia / Certificación

Bactericida incl. TBC, MRSA y adecuado para profilaxis hospitalaria. Levuricida.

Virus que inactiva el espectro limitado de actividad virucida según EN 16777: adeno-, norovirus sin envoltura así como todos los virus "transmitidos por la sangre" envueltos, como el VHB, VHC, VIH e influenza con efecto remanente (inhibición de la recontaminación). Certificado por VAH (Asociación de Higiene Aplicada) / DGHM (Sociedad Alemana de Higiene y Microbiología), cumple con los requisitos de DGHM y las normas EN para la desinfección de superficies.



100 litros de solución diluida garrafa 5l 20 litros solución diluida bote 1l

DESNET +

Concentrado líquido libre de aldehídos y fenoles.

Con una eficacia microbicida integral para la limpieza y desinfección de superficies de dispositivos médicos.

Eficacia / Certificación

Bactericida incl. MRSA y adecuado para la profilaxis hospitalaria. Fungicida (A. niger, C. albicans) Virucida según EN 14476 todos los virus envueltos y no envueltos incl. polio. Esporicida contra C. difficile (EN 13704)

Higiene general y profilaxis:

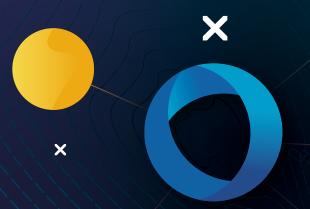
Bactericida, fungicida y virucida contra virus envueltos. Apto para la desinfección de áreas críticas como por ejemplo el quirófano. Bactericida, fungicida y virucida (contra virus "transmitidos por sangre" envueltos y no envueltos).







El Software de Gestión Dental del futuro





La revolución del software dental pensando en las personas...

¡Sólo desde
60€/mes!*
*PROMOCIÓN
¡SIN PAGO
EXTRA
INICIAL!

¿PORQUÉ NECESITAS EL SOFTWARE DENTAL JULIA?

O Por su Odontograma

El corazón de Júlia: desde aquí se crean nuevos presupuestos, tratamientos, se añaden prestaciones, etc., 100% adaptado a cada paciente adulto o niño.

En un simple clic desactivaremos el odontograma pediátrico.



O Por su Agenda

Una buena agenda hace que todo fluya... Diseñada escuchando peticiones reales de

nuestros odontólogos. Filtros por fechas, tipos de citas, doctores, salas... Puedes ver tiempos de espera.



O Por su control de pagos e impresión diaria de caja

En Júlia evitamos que pierdas dinero. Por colores veremos de un simple vistazo, el estado de los pagos. ¡Nos encanta la paleta de colores que hemos usado! Te permite tener un control total!



O Por sus consentimientos inteligentes

Dentro de gestión hemos creado los consentimientos inteligentes, ¡te va a ayudar mucho! Autorrellenable y con firmas desde tablet.



O ¡Y por mucho mós!





@Softwaredentaljulia









PRUEBA GRATUITA 30 DÍAS sin tarjeta y sin compromiso de permanencia



EL SECTOR ODONTOLÓGICO SIGUE RECUPERÁNDOSE TRAS LA CRISIS DEBIDA A LA PANDEMIA

Roberto Rosso
DIRECTOR KEY-STONE
Marketing research and
consulting

empresariales, es el fundador y presidente de Key-Stone, empresa especializada en marketing y estudios de mercado. La compañía aborda especialmente el sector dental a nivel internacional, contando con casi todas las empresas líderes del mundo entre sus clientes. Investigador y formador en comunicación, marketing y ventas, inscrito en el Colegio de Periodistas, es autor de numerosas publicaciones. Consultor de importantes sociedades científicas y centros odontológicos, participa en numerosas conferencias y congresos como ponente y moderador. Es el director de Key-Stone Academy, la división que desarrolla programas de formación y coaching en el mundo empresarial y dental.

El sector dental no dispone de datos puntuales acerca de las tendencias seguidas por las distintas prestaciones odontológicas. Tampoco hay cifras sobre la demanda total, cuyos datos son publicados por el INE una vez transcurridos al menos dos años con respecto al período de referencia.

Desde Key-Stone, intentamos analizar la evolución en términos cuantitativos y cualitativos de la demanda, o lo que es lo mismo, la cantidad y tipología de tratamientos realizados, tomando como parámetro de medida los consumos de las clínicas dentales con respecto a determinados materiales.

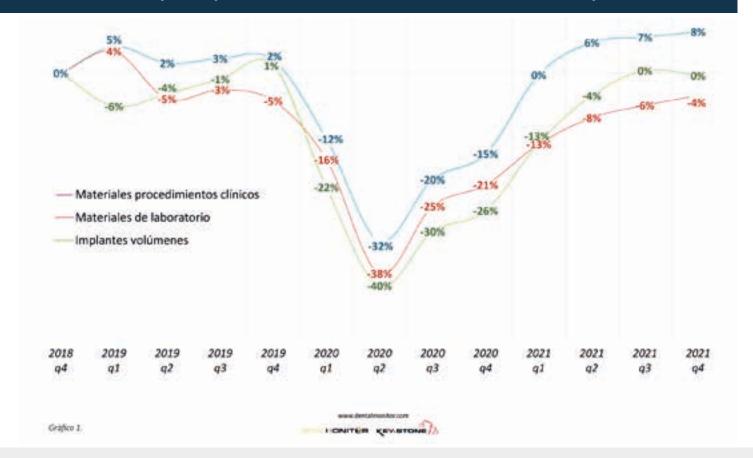
Concretamente, observamos aquellos que se emplean en procedimientos clínicos, como los anestésicos, los composites, los materiales para realizar prótesis, el número de implantes, brackets ortodónticos, etc.

Claramente, las tendencias que medimos no se refieren al gasto de los pacientes, y aparentemente serían útiles únicamente para las empresas del sector, pero, en realidad, también nos ayudan a analizar las dinámicas que marcan la demanda de prestaciones para los odontólogos.

Estos análisis se realizan gracias a nuestros paneles, en los que participan empresas fabricantes y distribuidoras, cuyo valor de ventas supera los 500 millones anuales y nos permite monitorizar las tendencias del mercado de forma muy fiable. Con respecto a los materiales de laboratorio, se han excluido aquellos que podrían desvirtuar esta tipología de análisis, como los discos y bloques Cad-Cam, pues a pesar de la crisis, están creciendo enormemente porque sustituyen progresivamente las aleaciones empleadas para las técnicas de colado. Con relación a los implantes, es preferible presentar la información por volúmenes, es decir, por número de implantes, ponderando los datos al neto de las ventas a algunas cadenas que cerraron entre 2018 y 2020.

Consumo de Clínicas Dentales, implantes y prótesis

(El 2021 presenta las tendencias sobre 2019. Datos acumulados)



Tal y como puede observarse en el Gráfico 1, a partir del primer trimestre 2020 se percibe una fuerte caída en el consumo de clínicas dentales y laboratorios, mientras que en el segundo trimestre asistimos a un extraordinario colapso del mercado. Por todo ello, es posible afirmar que, durante los primeros seis meses 2020, los consumos en productos dentales descendieron casi un 40%. Ello implica que seguramente ha habido un descenso muy importante de la demanda de terapias dentales, con una tendencia que podría colocarse alrededor de este 40%, fenómeno que se explica gracias al período de confinamiento y al cierre temporal de las clínicas dentales.

También resulta interesante señalar que las tendencias de los materiales protésicos, junto con las de los implantes, han descendido más que los consumibles de clínica, experimentando una curva de recuperación un tanto ralentizada. Todo ello se justifica con algunas cuestiones relacionadas con la renuncia momentánea de una parte de la población a realizar tratamientos más costosos de prótesis e implantes.

Sin embargo, ya en 2021 comienza una fuerte recuperación, con un cierre muy positivo, también en comparación con 2019, para los materiales destinados a procedimientos clínicos. Es preferible medir los resultados respecto al año 2019 pues las tendencias quedarían fuertemente distorsionadas al comparar las

cifras con 2020. Se observa una buena recuperación también de los materiales para la prótesis, que, muy probablemente, se alcanzará ya durante la primera parte de 2022. Los implantes podrían recuperarse de forma un poco más lenta.

En cualquier caso, deberíamos preguntarnos por qué hemos logrado de forma tan inmediata este extraordinario rebote positivo, un aumento que raramente se observa en otros sectores o servicios a las personas.

La respuesta es bastante sencilla. Se debe a que los tratamientos dentales no son servicios consumibles, no son comidas de restaurante ni noches de hotel, que pueden perderse para siempre. El sector dental está al servicio de la ciudadanía y es indispensable pues, aunque las terapias pueden posponerse, normalmente no se puede prescindir del tratamiento odontológico.

El sector dental está al servicio de la ciudadanía y es indispensable pues, aunque las terapias pueden posponerse, normalmente no se puede prescindir del tratamiento odontológico.



Sigue siendo importante tener conciencia de que para alcanzar el éxito y garantizar prosperidad a la clínica, la recuperación dependerá de la capacidad de cada centro a la hora de implementar nuevas estrategias y operaciones que permitan reaccionar correctamente frente a un "cambio de época" que trasciende las dinámicas internas en la demanda del país.

La fuerte recuperación del sector dental en 2021, aunque todavía se aleja de los valores obtenidos en 2019, ha tenido un impacto favorable sobe la confianza en un amplio espectro de dentistas titulares de clínicas que, en 2021, han decidido invertir en tecnologías, particularmente en el sector digital.

En el ámbito digital estamos asistiendo a un crecimiento verdaderamente sorprendente para los escáneres intraorales, pues a pesar de la crisis y un clima de indudable incertidumbre en el año 2021, las clínicas dentales españolas compraron mas de 2.000 escáneres, más del doble que en 2020 y con un crecimiento parecido también con respecto a 2019.

Por otra parte, si la demanda de escáneres puede explicarse parcialmente gracias a la fase de digitalización de las clínicas, que todavía no estaban equipadas con estas nuevas tecnologías, también revela una mayor confianza hacia al futuro. Este fenómeno se percibe

también al analizar la evolución positiva que siguen otras tecnologías, cuyas tendencias se presentan en el Grafico 2, y en el que se observan datos muy alentadores, especialmente en el mundo 3D.

Es posible concluir que, ante la repentina recuperación de la demanda y la manifiesta proactividad de una parte importante de titulares de clínicas, y a pesar de la indudable incertidumbre que podría incidir sobre las empresas en el futuro más próximos, se hace necesario volver la mirada hacia el sector dental desde la confianza y el optimismo.

No obstante, sigue siendo importante tener conciencia de que para alcanzar el éxito y garantizar prosperidad a la clínica, la recuperación dependerá de la capacidad de cada centro a la hora de implementar nuevas estrategias y operaciones que permitan reaccionar correctamente frente a un "cambio de época" que trasciende las dinámicas internas en la demanda del país.



E X P A N D



Nuevo escáner intraoral iTero Element Plus Series

Configuración Cart o Mobile



iTero Element Plus



Expande tus posibilidades

Con los escáneres intraorales i Tero Element Plus Series conseguirás un rendimiento de escaneo digital de vanguardia que brinda una experiencia perfecta.

Los escáneres i Tero Element Plus se basan en el éxito de la plataforma i Tero Element, que incorpora innovaciones como la tecnología de infrarrojo cercano (NIRI) para ayudar a la detección de caries por encima de la encía. Lleva tu clínica al siguiente nivel con una mayor productividad y una mejor experiencia del paciente.



iTero Element 5D Plus Cart configuration

Тего

iTero Element 5D Plus Mobile configuration



Un sinfín de prestaciones*

Con tecnología de infrarrojo cercano¹

Modelos 3D, imágenes intraorales y ayuda para la detección de caries (tecnología NIRI), todo en un solo escaneo para maximizar la productividad de su proceso de trabajo.

Sea productivo, más rápidamente

Mantenga la elevada productividad de su clínica con un 20% menos de tiempo de espera para el procesamiento de los escaneos.

Una mejor experiencia a la vista

Visualización más detallada y ángulos de visión más amplios, diseñados para una mejor experiencia del paciente y una mayor aceptación de los planes de tratamiento.

Preparada para el futuro

Unidad preparada para el futuro, con una ruta de actualizaciones simplificada, que le respalda a usted y a la calidad de su atención en constante expansión.

El poder de Plus en una unidad móvil

Escáner compacto de grado médico y móvil.

Unidad de computación y lector comercializados por y con la garantía de Align Technology. Huella cero con montaje VESA.

Maleta trolley especial para tamaños de cabina.

Impulsa el crecimiento de tu clínica

Con tecnología NIRI. En una encuesta realizada a doctores con iTero Element 5D, afirmaron que:

- 1. Aumentaron el 56% en la detección de caries interproximales.
- 2. Los ingresos comerciales aumentaron en un 34%.
- 3. Aumentó la aceptación por parte de los pacientes en un 71%.

Para más información, asesoramiento, y OFERTAS sobre iTero



¿Por qué es importante el uso de la magnificación en las distintas especialidades de odontología? Por Eugenia Clavero Teixidor

Especialista de producto Labomed

ESPECIALIDAD: ENDODONCIA Y CIRUGÍA

El Microscopio Operatorio es muy importante y necesario en el área de la Odontología, siendo la cirugía periapical y la endodoncia, una de las disciplinas que más trabajan con campos quirúrgicos limitados y difíciles de iluminar. Actualmente y gracias al microscopio dental podemos obtener resultados excelentes ya que se multiplica exponencialmente la precisión y exactitud en los procedimientos, debido a la magnificación y el aumento de iluminación. Gracias a al uso del microscopio se pueden apreciar fisuras que a simple vista son indetectables, se alcanzan lugares imposibles, conductos calcificados, aberraciones anatómicas, caries bajo prótesis fijas causantes de infiltración coronal, etc. Las caries y las enfermedades periodontales son las responsables de la mayoría de las pérdidas dentales. Una exploración clínica con microscopio es la vía para un diagnóstico correcto que nos permitirá llevar a cabo tratamientos mínimamente invasivos, alargar la vida de los dientes y evitar molestias innecesarias a los pacientes. Su manejo requiere formación, práctica y habilidad pero gracias a él podemos lograr resultados mucho más fiables y efectivos para el paciente. Gracias al microscopio es posible a través del examen clínico



visualizar un problema en tres dimensiones y solucionarlo en el

tiempo de consulta.





EN DEFINITIVA, EL MICROSCOPIO NOS OFRECE ILUMINACIÓN EN EL CAMPO OPERATORIO DE FORMA NÍTIDA Y HOMOGÉNEA CON UNA LUZ TOTALMENTE COAXIAL PERO SOBRE TODO NOS APORTA PRECISIÓN EN EL DIAGNÓSTICO DENTAL, UNA ODONTOLOGÍA MENOS INVASIVA Y MÁS ERGONOMÍA A LA HORA DE TRABAJAR.

LABOMED

ideas for vision

USO DEL MICROSCOPIO EN ENDODONCIA Y CIRUGÍA

Con el uso del microscopio, evitaremos realizar tratamientos innecesarios o mal hechos. Además, existen diferentes tipos de accesorios que se pueden acoplar al microscopio y que permiten grabar o hacer fotos durante el proceso para documentar el trabajo realizado. De este modo, nos será más fácil explicarle al paciente la praxis que le vamos a realizar.

Otra ventaja del microscopio es la posibilidad de trabajar a 4 o 6 manos. Por ejemplo, es posible hacer una cirugía a un/a paciente utilizando 3 pantallas sincronizadas para ver tanto los pasos quirúrgicos, como los movimientos ergonómicos de los brazos del dentista y sus auxiliares a 4 manos. Cuando se trabaja a 6 manos en cirugías la auxiliar de la izquierda se dedica única y exclusivamente a separar los tejidos y aspirar. La auxiliar de la derecha se dedica a facilitar el instrumental, a irrigar el campo de trabajo.

En definitiva, el microscopio nos ofrece lluminación en el campo operatorio de forma nítida y homogénea con una luz totalmente coaxial pero sobre todo nos aporta precisión en el diagnóstico dental, una odontología menos invasiva y más ergonomía a la hora de trabajar.

Es por esto, que cuando un paciente tiene que elegir donde realizarse una cirugía se decantará por aquellos profesionales que en sus procedimientos incluyan la microscopía, ya que esto además de darle una mayor calidad al tratamiento, incluimos, sobre todo, el uso de tecnologia avanzada como lo es el microscopio operatorio.



NUEVO PRIMA DNT PREMIUM OTRA DIMENSIÓN EN MAGNIFICACIÓN

Os presentamos el nuevo Prima DNT Premium, con unas características que lo hacen destacar dentro del mundo de la magnificación.

Wireless (sin cables)

El **Prima Premium** dispone de un transmisor que envía la imagen 4K al receptor de un monitor. De esta manera, puedes ver la imagen a tiempo real en un monitor, sin cables de por medio.

Bluetooth

Connexión Bluetooth / WIFI de la cámara Canon a cualquier teléfono móvil o tablet gracias a la aplicación Canon. Esto permite el intercambio de datos entre la cámara Canon del microscopio y tu móvil/tablet a corta distancia. Perfecto para compartir tus fotos y vídeos en redes sociales de manera rápida y sencilla.

Salida USB

Prima Premium dispone de una salida USB que permite conectar la cámara del microscopio directamente al ordenador y poder descargar todas las imágenes.

Salida HDMI

El microscopio dispone de 3 salidas HDMI para poder conectar cualquier dispositivo con este tipo de entrada. Por ejemplo, dos salidas a dos monitores, una para un monitor para tí, otro para que tu auxiliar pueda seguir lo que haces y puedas trabajar a 4 manos, y la tercera para crea un flujo de datos (data stream) sin retrasos. Imagínate las ventajas que te ofrece si quieres hacer una práctica en directo, o una formación a distancia en vivo (online)

*En el **Prima Premium**, tanto las salidas USB como las salidas HDMI no salen de la cámara situada cerca del cabezal, si no que salen de la caja Premium situada en la parte inferior del brazo de suspensión. Esto hace que el cabezal del microscopio quede libre de cables y que puedas trabajar de una manera más cómoda.

Cargador-salida 5V USB

No te quedes sin batería en tu iPhone o iPad mientras haces el streaming.

Imagen 4K

El **Prima Premium** transmite una imagen 4K de alta resolución y sin retrasos.





CLIENTES FELICES

SELECCIÓN DE LAS REDES SOCIALES PUBLICADAS DE ENTREGAS DE APARATOLOGÍA

Desde la semana pasada la Dental Praia Verde

Desde la semana pasada la Dental Praia Verde

Desde la semana pasada la Dental Praia Verde

Europe de Microscopio Prima DN7 de Labomed

Europe. Agradecer a nuestro colaborador Máster

Europe. Agradecer a nuestro colaborador Máster

Europe. Agradecer a nuestro colaborador Máster

Dental el gran trabajo realizado y a los doctores de

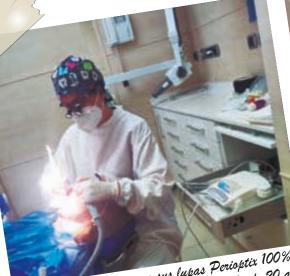
Dental el gran trabajo realizado y a los Máster

Dental el gran trabajo realizado y a los doctores de

La clínica por su confianza en American Máster



Montaje y la Formación de i Tero Intraoral Scanner en la clínica Dental Dr. Vilches en Sanlúcar de Barrameda. Agradecer habernos dado su confianza tanto a @AmericandentMD cómo a Dentalmarket para digitalizar su clínica. Ha sido un placer poder formar un equipo tan aplicado y entusiasmado con las nuevas tecnologías.



Lorena Castellanos ya tiene sus lupas Perioptix 100%

Lorena Castellanos ya tiene sus lupas Perioptix 100%

personalizadas. 7iene una experiencia de más de 20 años

personalizadas. 7iene una experiencia de más de 20 años

personalizadas. 7iene una experiencia de más de 20 años

personalizadas. 9 desde hace unos años se ha especializado

como higienista. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. Destaca por su profesionalidad y lo mucho

en periodoncia. Destaca por su profesionalidad y lo mucho

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años se ha especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años especializado

en periodoncia. 9 desde hace unos años especializado en periodoncia. 9 desde hace unos años especializado en periodon en per

Mira toda la
Actualidad de AMD
(Clientes felices,
colaboraciones en
formaciones,
entregas, etc.)
escaneando este QR:



Kettenbach desarrolla un nuevo sistema de dispensación para sus líneas Panasil, Identium y Futar

Kettenbach Dental presenta su nuevo sistema de cartuchos de 50 ml

ENVASES FRESCOS Y MODERNOS A finales del año pasado, Kettenbach Dental presentó su nueva e inconfundible imagen al mundo dental, mostrando todos sus

productos con envases frescos y modernos.

NUEVOS SISTEMAS DE DISPENSACIÓN Con el cambio a un nuevo sistema de dispensación y de cartuchos de 50 ml, ahora hay otro punto culminante. La calidad de los productos se mantiene sin cambios, pero el proceso de impresión es ahora aún más económico y seguro. El cartucho tradicional de 50 ml se ha establecido durante mucho tiempo en el sector dental para aplicar material de impresión y es el estándar moderno en casi todas las consultas dentales.

LA CALIDAD DE LOS PRODUCTOS SE MANTIENE SIN CAMBIOS, PERO EL PROCESO DE IMPRESIÓN ES AHORA AÚN MÁS **ECONÓMICO Y** SEGURO.

SISTEMA INNOVADOR Y MÁS EFICIENTE

Sin embargo, esto no significa que su diseño no se pueda mejorar aún más. Con esto en mente, Kettenbach Dental ha convertido todos los materiales de impresión dispensados desde el cartucho de 50 ml en un sistema innovador e incluso más eficiente como parte de la optimización de su producto.

TOMA DE IMPRESIONES MÁS RENTABLE

Para los usuarios de los cartuchos de 50 ml de las familias de productos Futar® (registro de mordida), Panasil® e Identium® (impresión de precisión), así como Silginat® (impresión anatómica), esto significa que la toma de impresiones será aún más rentable y segura. Con la misma alta calidad del producto porque nada cambiará con el material





OFERTAS Kettenbach Página 22

FÁCIL Y MÁS ECONÓMICA TOMA DE IMPRESIÓN

MENOS DESPERDICIO, MÁS PRODUCTO.

AHORRA HASTA UN 20% DE MATERIAL





Los materiales de impresión de alta y media viscosidad se aplicarán utilizando una punta mezcladora azul (anteriormente verde).
Los materiales de baja viscosidad se aplicarán con una punta mezcladora roja (antes amarilla).





Gracias al nuevo sistema de mezcla y sus correspondientes puntas mezcladoras más cortas, quedan hasta un 20% menos de residuos en la punta mezcladora en comparación con la aplicación anterior: esto significa más impresiones por cartucho y, por lo tanto, una mayor rentabilidad.

Gracias a esta punta mezcladora más corta, Kettenbach garantiza una mezcla homogénea adecuada y un trabajo más cómodo. Ya no es necesario desechar el principio del material de impresión del cartucho antes de la aplicación, lo que permite la aplicación directa después de colocar la punta mezcladora.





Las lupas KDM by PeriOptix son consideradas las más ligeras del mercado gracias al material de la montura en poliamida favoreciendo a que sean usadas por el usuario de forma contínua, ayudando a reducir la fatiga ocular y a trabajar con una postura más ergonómica.



¿Necesitas ampliar la información de lupas, luces y monturas? Escanea el código QR para más información



Máxima luminosidad, ergonomía y control.

Lupas HDMax™

Variando la posición de las varillas conseguimos más ergonomía y precisión en la distancia de trabajo (DT)





HDMax[™] 2.5 TTL Loupes Lupas HDMax[™] 2.5 TTL Peso: 47 gramos Campo de visión: 3,5 pulgadas Profundidad de campo: 5,5 pulgadas



HDMax[™] 3.0 TTL Loupes Lupas HDMax[™] 3.0 TTL Peso: 48 gramos Campo de visión: 3,25 pulgadas Profundidad de campo: 5 pulgadas

Colores disponibles para las monturas



Poio







HDMax[™] 3.5 TTL Loupes Lupas HDMax[™] 3.5 TTL Peso: 51 gramos Campo de visión: 3 pulgadas Profundidad de campo: 4,5 pulgadas











Prismatic 4.0x TTL Loupes Lupas prismáticas TTL 4.0x Peso: 61 gramos Campo de visión: 2,5 pulgadas Profundidad de campo: 2,5 pulgadas

Observa las diferencias con KDM by PeriOptix

Por otro lado, la geometría óptica de las lentes de los oculares garantiza la mejor resolución óptica gracias a sus filtros acromáticos que reducen la dispersión del color consiguiendo la visión más natural, sin distorsiones, en todo el campo de trabajo.

Nuestro equipo de ópticos optometristas se encargarán de la customización de la lupa para conseguir el mayor rendimiento del instrumento óptico y te asesorarán en la mejor opción para que la adaptación sea 100% segura.

Las Lupas KDM by Perioptix están disponibles en dos sistemas ópticos diferentes:

Lupas HD MaxTM, para aquellos que se inician en la magnificación, con tres aumentos diferentes 2.5x / 3.0x / 3.5x

Lupas Prismáticas Kepler de 4.0x, más específicas, y con la mayor luminosidad del mercado gracias a su sistema de prismas que conforman los binoculares.



Sin Magnificación



Magnificación 2.5x



Magnificación 3.5x



LumiPro™ Headlight Systems

Diseñada para una luz uniforme nítida extrema de borde a borde

La luz LumiPro™ cuenta con componentes de vanguardia creados bajo estrictos controles y estándares de calidad. El resultado es claro: una emisión uniforme de luz natural que no compromete el tamaño, el color o la intensidad del punto.

Diseñada para una luz uniforme, nítida, extrema de borde a borde.



	LumiPro	Competidor 1	Competidor 2
Peso	8g	10.8g	8g
Campo de iluminación	90mm	85mm	72mm
Temperatura del color	5500K	6500K	4500K
Intensidad	102 Lumens	68 Lumens	60 Lumens
Autonomía	10+ horas on higt	8 horas	8 horas

LED Firefly™

- Intensidad de Luz: 2 opciones high 32.000 lux y low 20.000 lux
- Peso: 28 g
- Campo de iluminación: 70 mm
- Autonomía: 150 minutos en low, 90 minutos en high
- Tiempo estimado de carga: Cargan ambos focos en 2 h.
- Disponible en tres colores: negro, rojo y azul
- Adaptadores compatibles para todos los modelos PeriOptix y para la mayoría de las lupas del mercado.



ESPECIALIZADOS EN DISPOSITIVOS MÉDICOS DE ALTA TECNOLOGÍA



Consulta las mejores **Promociones Especiales**a tu Promotor de zona



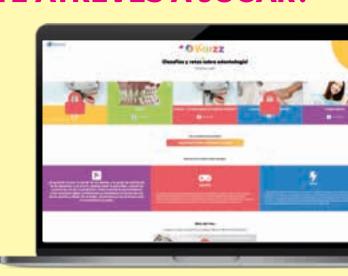


iDESAFÍOS Y RETOS SOBRE ODONTOLOGÍA! ¿TE ATREVES A JUGAR?

ENCUENTRA LAS 7 DIFERENCIAS







¿Planeas abrir tu propio negocio o hacer cambios relevantes en tu clínica? Son muchas los frentes que debes abordar para gestionar una clínica dental de éxito. ¡Hacerlo no es lo mismo que hacerlo bien! Para acompañarte en este proceso hacia la optimización de su gestión, hemos condensado en un único artículo los principales factores que debes tener en cuenta. El componente técnico es, sin duda, uno de los que más rápido y mejor te harán progresar.



Invertir en marketing

Una vez que tengas el producto listo (tu clínica) y tengas un plan para optimizar su día a día, entonces es cuando puedes pensar en el marketing. En muchas ocasiones comentemos el error de pensar que el marketing va antes que cualquier otra cosa, pues sin darnos a conocer no llegarán clientes. No tenemos aún las paredes de las salas y ya queremos empezar a montar el tejado.

Cuando sepas exactamente cómo quieres que sea el día a día de tu clínica y qué herramientas vas a necesitar para gestionarla, entonces puedes empezar a pensar en cómo captar público. Si no cuentas con un equipo de marketing interno, un equipo de marketing externo como el que ofrecen empresas como Red Koroko puede ser la solución. Te ayudarán a construir tu identidad, encontrar los valores diferenciales de tu marca y promocionarla de la mejor forma.

GESTIONAR UNA CLÍNICA DENTAL ES MÁS FÁCIL CON LA TECNOLOGÍA ADECUADA

Dividimos el artículo en dos grandes apartados:

- · Responsabilidades a la hora de gestionar una clínica dental.
- Funcionalidades que un buen software de gestión dental te puede aportar.

¿Cuáles son las principales responsabilidades a la hora de gestionar una clínica dental?

Para que no te pierdas en el mare magnun, agrupamos todas las tareas en tres bloques principales. Esto te ayudará a encontrar apoyos clave en cada área.

Gestionar al equipo humano

Lo primero, siempre, las personas. Sin un equipo que comparta tus visión y objetivos no vas a llegar al lugar que deseas. Rodearse de los profesionales adecuados es el principal paso para poder delegar responsabilidades. Una vez que tengas ese equipo, gestionar quién se ocupa de qué de manera sencilla es importante. Más adelante, veremos cómo un software de gestión clínica puede ayudarte a coordinar agendas, entre otras cosas.

Llevar el control de pacientes, inventario y finanzas desde un mismo lugar

Sin regularidad de pacientes, sin disponibilidad de material clínico y sin una buena gestión de pagos, no hay clínica. Estos tres pilares están además interrelacionados entre sí. Por ejemplo, un paciente necesitará una prótesis y ese tratamiento requerirá de una factura. Por esta razón, lo mejor es que cuentes con un software dental que te permita tener todo el universo conectado. Cuando tengas solo un grupo limitado de pacientes, quizás pienses que con un software discreto o con la combinación de programas tecnológicos sea suficiente. Pero verás como gestionar una clínica dental con cada vez mayor afluencia no es fácil sin un ERP (Sistema de planificación de recursos empresariales).

Así como para otros tipos de negocio es válido adaptar sistemas ERP genéricos (SAP es un ejemplo), en el caso de las clínicas dentales es preferible adoptar softwares especializados. Este tipo de software te permite gestionar desde un único lugar tus recursos internos y la relación con el paciente. Asimismo, hay algunos que te permiten mantener informado al paciente, de modo que se convierten en un valor diferencial para tu clínica.

Planificar según prioridades

No quieras empezar con todo de golpe, primero el uno y después el dos. Por ejemplo, si has decidido implementar un software de gestión dental como Julia, el primer paso es testear la herramienta. En adelante, anota las decisiones que debes tomar antes de implementarlo. Por esta razón este tipo de softwares ofrecen pruebas gratuitas de 30 días, para que puedas tomar decisiones informadas y, sobre todo, planificarte bien.

Podrás terminar de leer este artículo en el siguiente link:



OFERTAS

	PeriOptix		
		Hasta un	20,00%
119,09 € REF.	79,79€ Descripción	P.V.P.	OFERTA
230192	LUPA PERIOPTIX mod KDM 4.0		
00007/	CUS400ADI TTL perivista	2.213,81 €	1.992,43€
230376	LUPA PERIOPTIX mod KDM 4.0 TTL perivista c/prescripción	2 212 01 €	1.992,43 €
231972	LUPA PERIOPTIX mod KDM 3.5x	2.213,01 €	1.772,43 €
201772	TTL perivista c/prescripción	1.719,23 €	1.547,31 €
231969	LUPA PERIOPTIX mod KDM 3.5x		·
	CUS350ADI ttl perivista	1.719,23 €	1.547,31 €
231971	LUPA PERIOPTIX mod KDM 3.0x	4 (05 05 -	
231968	TTL perivista c/prescripción LUPA PERIOPTIX mod KDM 3.0x	1.625,97 €	1.463,37 €
231700	CUS300ADI ttl perivista	1 425 97 €	1.463.37 €
231970	LUPA PERIOPTIX mod KDM 2.5x	1.025,77 €	1.400,07 €
	TTL perivista c/prescripción	1.532,72 €	1.379,45€
231967	LUPA PERIOPTIX mod KDM 2.5x		
	CUS250ADI ttl perivista	1.532,72 €	1.379,45 €
	LUCES		
230383	RC MINI HEADLIGHT PERIOPTIX		
	luz + cable	1.134,12 €	1.020,71€
230196	LUZ LED PERIOPTIX		
	Mod. KDM A-LED5-99 black firefly	1.545,35 €	1.390,82 €
230197	LUZ LED PERIOPTIX	1 5/5 25 6	1 200 02 6
230198	Mod. KDM A-LED5-99R red firefly LUZ LED PERIOPTIX	1.545,35 €	1.390,82 €
200170	Mod. KDM A-LED5-99B blue firefly	1.545,35 €	1.390,82 €
232057	LUZ LUMIPRO PERIOPTIX 20%Dt	•	1.360,36 €
	20.023		•



1/-		10.00	- 1-
ĸe	tten	Dа	cn.

		Hasta un	<i>Ა</i> Კ,ᲡᲡ%
232507	FUTAR D registro mordida		
	2 x 50 ml + 6 puntas azules	57,82€	38,74€
232508	FUTAR D registro mordida fast		
	2 x 50 ml + 6 puntas azules	57,82€	38,74 €
232509	FUTAR D registro mordida slow		
	2 x 50 ml + 6 nuntas azules	57 82 €	38.74 €





IDENTIUM Hasta un 33,00% 230310 IDENTIUM medium 2 x 380 ml 227,53 € 152,45 € 230312 IDENTIUM Medium fast 2 x 380 ml 227,53 € 152,45 €



PANASIL			
	ŀ	lasta un	33,00%
230323	PANASIL BINETICS putty fast		
	2 x 380 ml	203,47 €	136,32€
230325	PANASIL BINETICS Putty Soft		
000511	2 x 380 ml	203,47 €	136,32 €
232511	PANASIL initial contact light 2 x 50 ml + 8 puntas rojas	58,59 €	39,26€
232512	PANASIL initial contact x-light	30,37 €	37,20 €
202012	2 x 50 ml + 8 puntas rojas	58,59 €	39,26€
232513	PANASIL initial contact regular	, .	, , , ,
	2 x 50 ml + 6 puntas rojas	58,59€	39,26€
232510	PANASIL monophase medium		
	2 x 50 ml + 6 puntas azules	58,59 €	39,26€
230335	PANASIL monophase medium	000 /8 6	407.00.5
230352	2 x 380 ml PUNTAS MEZCLA azul p/cartuchos	203,47 €	136,32 €
230332	380 ml 45 uds.	57,91€	38,80€
231365	PANASIL putty soft 2 x 200 ml	59,48 €	39,85€
231366	PANASIL putty fast 2 x 200 ml	59,48 €	39,85€
231460	PANASIL putty fast 900 ml	119,09€	79,79€
231461	PANASIL putty soft 900 ml	119,09€	79,79€



VISALYS TEMP

		nasta ui	1 33,00%
230343	VISALYS TEMP A2	116,23 €	77,87 €
	50 ml + 15 puntas		
230345	VISALYS TEMP A3	116,23 €	77,87 €
	50 ml + 15 puntas	_	



OFERTAS

Labomed 230233 MICROSCOPIO PRIMA Mu 230260 MICROSCOPIO PRIMA DNT básico MICROSCOPIO MAGNA c/montaje suelo 23.567,00 € 230225 230226 MICROSCOPIO MAGNA c/soporte techo 23.567,00€ 230227 MICROSCOPIO MAGNA c/montaje pared 23.567,00 € 230733 MICROSCOPIO LUXEO 6Z trinocular brazo flexible mesa-pared 1.860,00€ 232386 MICROSCOPIO PRIMA DNT Premium Nuvar 10 soporte móvil 14.995,00€ MICROSCOPIO PRIMA DNT 232387 Premium Nuvar 20 soporte móvil 15.875,00€ MICROSCOPIO PRIMA DNT 232388 Premium Nuvar 10 montaje techo 14.995,00€ MICROSCOPIO PRIMA DNT 232389 Premium Nuvar 20 montaje techo 15.875,00 € MICROSCOPIO PRIMA DNT 232390 Premium Nuvar 10 montaje techo 14.995,00€ MICROSCOPIO PRIMA DNT 232391 Premium Nuvar 20 montaje pared 15.875,00 € 231838 SPRAY-SHIELD LABOMED adaptador + 3 pantallas protectoras MICROSCOPIO LUXEO 6Z 230733 trinocular brazo flexible mesa-pared

003947 ALPRON 1 LITRO 56,05€ 046308 BILPRON BOTELLAS 6 X 1 L 119,40 €



006724	MINUTEN	13,90 €
	botella spray 500 ml	
059404	MINUTEN botella spray 1 L	22,20 €
011494	MINUTEN Desinfección 5 L	43,74 €
059402	DESNET 5 L	80,50 €
059403	DESNET 1 L	27,50 €



005343 STERICLEANER 500 ml 26,44 € 009998 ALPRO STERICLEANER ESPONJA 9,40 €

Alpro

059446

059427

059426

por la compra de 2 uds. de cualquier producto de Alpro (misma referencia)

Esta promoción se tramita por DDT: https://americanmyd.es/tiendaonline/promociones

ALPROZYME 054970 LIMPIADOR **ENZIMÁTICO** 25 uds.

45,90 €



059405 PRINTOSEPT ID 5 L 92,16€



27,80 €

25.24 €

36,30 €

059287	ALPROSEPT HDE 1L	18,90€
059288	ALPROSEPT HDE 1L	23,10 €
003436	CREMANA WASH 1 LITRO AL PRO	12 49 €

WL CID lata 500 ml

WL DRY 300 ml

WL CLEAN lata spray 500 ml



ALPROX 1 LITRO 003439 19,90€



7.190,00€

9.417,00€

75,00 €

1.860,00€

011495 ALPROJET W 1 L DOSIFICADOR 19,68€

NOVEDAD ALPROJET D

1 LT DOSIFICADOR 19,68 €



049415 BIB- FORTE ECO 1 L 47,70 €





Red de promotores



Zona Centro, Ciudad Real y Andalucía Arturo Valls

arturo.valls@americandent.com +34 682 813 665



Zona Este

Helena Valiente helena.valiente@americandent.com Tel.: (+34) 630 616 677



ww.americanmyd.e

Cataluña, Aragón y Andorra Adam Núñez

adam.nunez@americandent.com +34 650 250 041



Zona Norte, Castilla León y Canarias Lucas Sarabia Bannatyne

lucas.sarabia@americandent.com +34 669 565 968



María Jesús Rubio **Optica Optometrista** mariajesus.rubio@americandent.com +34 690 910 105



info@americandent.com

+34 934 196 544

Síguenos en:



americanmyd







American M&D



/grupokalma

Los productos de esta revista están orientados a profesionales del sector dental.

Somosde



Síguenos en in

